

Responsable de R.R.H.H

- Empresa del sector de componentes eléctricos industriales

Empresa líder en el mercado de fabricación de componente eléctricos, precisa incorporar a un/a Técnico comercial en el Departamento de Ventas.

Funciones:

Reportando al director comercial, sus principales tareas y funciones serán:

- Captación de nuevas cuentas, mantenimiento y fidelización de la cartera de clientes
- Soporte técnico-comercial a clientes
- Realización y seguimiento de ofertas
- Participación en la creación de nuevas estrategias comerciales
- Asistencia a ferias y/o eventos que organice la empresa
- Realización de reporte a la dirección a través de CRM

Se requiere:

- Persona proactiva con habilidades de negociación y con capacidad organizativa para trabajar en equipo
- Formación: Ciclo formativo de Grado superior en Sistemas Electrónicos y Automatizados o similar. **Otros:** FPII en electricidad // Formación universitaria en Ingeniería técnica o industrial especialidad en electricidad o electrónica
- Experiencia en el sector: Un mínimo de 2 años
- Idiomas: español hablado y escrito e Inglés. Se realizará prueba de nivel. Se valorará otros idiomas

Se ofrece:

Incorporación inmediata

Estabilidad laboral en empresa sólida y en crecimiento, con alta capacidad y presencia internacional en una posición estable

Formación continua a cargo de la empresa

Remuneración acorde a los conocimientos y experiencia aportados

Horario laboral intensivo/ con flexibilidad

Contactar: personal@polylux.com